



Fahrzeugfinanzierung für die Gründung von Transportunternehmen auch mit negativer Schufa

Whitepaper



von

Willi Saubert
Peter Saubert

Web: Peter-Saubert.net
Mail: info@Peter-Saubert.net

Stand: März 2024

Zielgruppe

Dieses Whitepaper ist geschrieben für

- Gründungsberater
- Banker
- Gründer von Transportunternehmen

Problemfeld

Das Transportgewerbe leidet seit jeher unter einer sehr schlechten Branchenbonität, was Finanzierungen von vorne herein schon schwierig macht. Hinzu kommt, dass die Gründerinnen und Gründer oft mit einer negativen Schufa belastet sind.



Voraussetzungen

Damit dieses Konzept angewendet werden kann, müssen folgende Bedingungen erfüllt sein:

- Die Finanzierung der Lebenshaltung und der Betriebskosten für die ersten Monate muss sicher gestellt sein.
- Es muss ein für die Sonderzahlung verfügbares Kapital in Höhe von ca. 20% des Kaufpreises für das Fahrzeug vorhanden sein.
- Die Voraussetzungen für den Betrieb (Zulassung IHK bei über 3,5t, etc.) muss vorhanden sein. Lassen Sie sich dazu bei der zuständigen IHK bei Ihnen vor Ort beraten.
- Es muss ein Fahrzeug gekauft werden, das auch werthaltig ist. (Bei LKW maximal ca. 100.000km, maximal ca. 5 Jahre) Bitte lassen Sie die Leasingfähigkeit prüfen, bevor Sie einen Kaufvertrag unterschreiben. Lassen Sie sich von den Verkäufern und keinen Umständen unter Druck setzen. es gibt genug Fahrzeuge im Markt.

Beispiele für notwendiges Eigenkapital

Dies sind Beispiele, wie hoch das notwendige Eigenkapital in Abhängigkeit von anderen Ausgaben sein kann. Es handelt sich nur um Empfehlungswerte. Die genauen Werte müssen Sie für sich persönlich ermitteln oder ermitteln lassen.

Kaufpreis	Sonderzahlung	Kosten für Lebenshaltung, Versicherungen, ...	Betriebskosten erste Monate	notwendiges Eigenkapital
50.000,00 €	10.000,00 €	9.000,00 €	10.000,00 €	29.000,00 €
100.000,00 €	20.000,00 €	9.000,00 €	11.000,00 €	40.000,00 €
150.000,00 €	30.000,00 €	9.000,00 €	12.000,00 €	51.000,00 €
200.000,00 €	40.000,00 €	9.000,00 €	13.000,00 €	62.000,00 €

Ziel

Ziel aller Maßnahmen ist es, die Finanzierung eines Fahrzeugs in der Transportbranche ggf. auch mit negativer Schufa zu realisieren.

Was dieser Lösungsansatz nicht leistet

Mit diesem Lösungsansatz wird die Finanzierung trotz negativer Schufa ermöglicht. Nicht ermöglicht wird hiermit eine strategische Vollfinanzierung. Finanzierungen ohne Eigenkapital sind nicht möglich.



Normale Bearbeitungszeit

In der Regel können die hier dargestellten Abläufe in 7 bis 14 Tagen abgewickelt werden.

Lösungsansatz Sale & Lease back

Ist der Kauf eines werthaltigen gebrauchten LKW oder Transporters geplant, ist eine Finanzierung über Sale & Lease back möglich. Voraussetzung dafür ist: Die Leasinggesellschaft stuft das Fahrzeug als werthaltig ein.

Hinweis: Lassen Sie vor dem Abschluss von Kaufverträgen die Leasinggesellschaft die Werthaltigkeit des Fahrzeugs prüfen. Die Entscheidung liegt ausschließlich bei der Leasinggesellschaft. Schließen Sie vorher keine Verträge und machen Sie keine Anzahlungen. Lassen Sie sich nicht unter Zeitdruck setzen.

Beim Sale & Lease back wird ein gekauftes Investitionsgut an eine Leasinggesellschaft verkauft und dann geleast.

Leasing ist quasi eine Langzeitmiete eines Investitionsgutes. Am Ende der Laufzeit kann das Investitionsgut in der Regel gekauft werden.

Hinweis: Leasing erfordert relativ hohe Leasingraten und Sie benötigen am Ende des Leasings (in der Regel in 24 Monaten) den Kaufpreis. Das bedeutet, Sie müssen oft das Fahrzeug komplett in 24 Monaten verdienen. In Einzelfällen ist sicher eine Verlängerung des Leasings möglich. Aufgrund der hohen Gesamtzahlungsbelastung ist diese Finanzierung nur für Unternehmer und Unternehmerinnen geeignet, die wirklich intensiv arbeiten wollen oder im Team zweischichtig fahren.

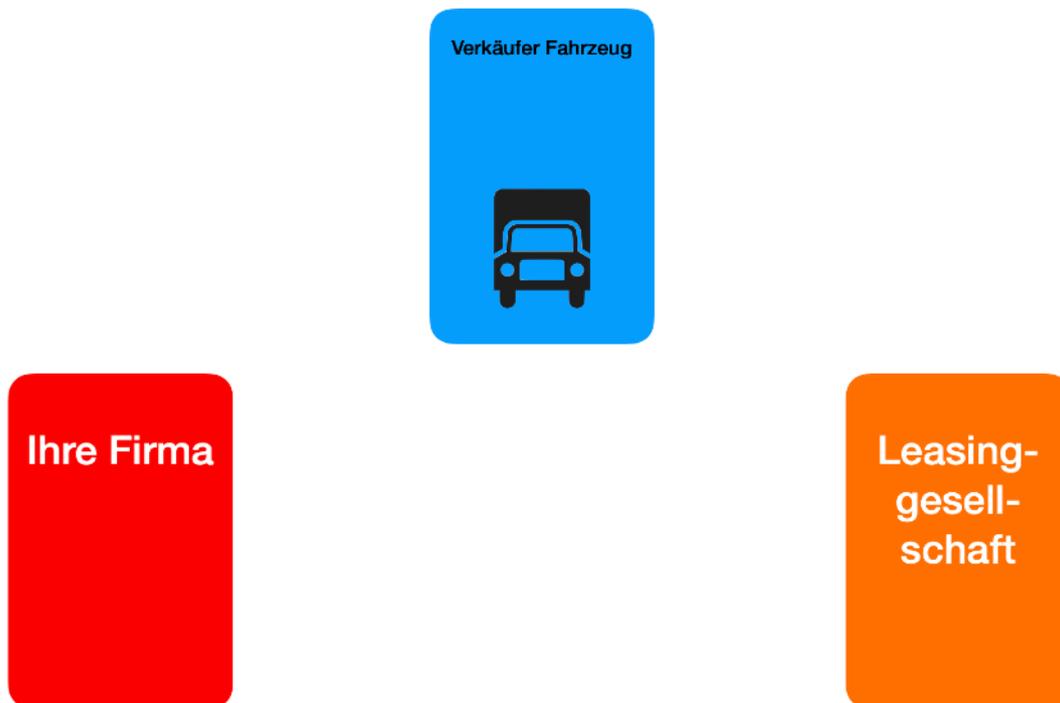
Typische Rahmenbedingungen für Sale & Lease back (SLB) sind:

- Sonderzahlung (entspricht notwendigem Eigenkapital): 20 bis 30%
- Laufzeit: bis 24 Monate



Der Ablauf des Sale & Lease back

Sie beabsichtigen den Kauf eines Fahrzeugs und haben ca. 20% des notwendigen Eigenkapitals.

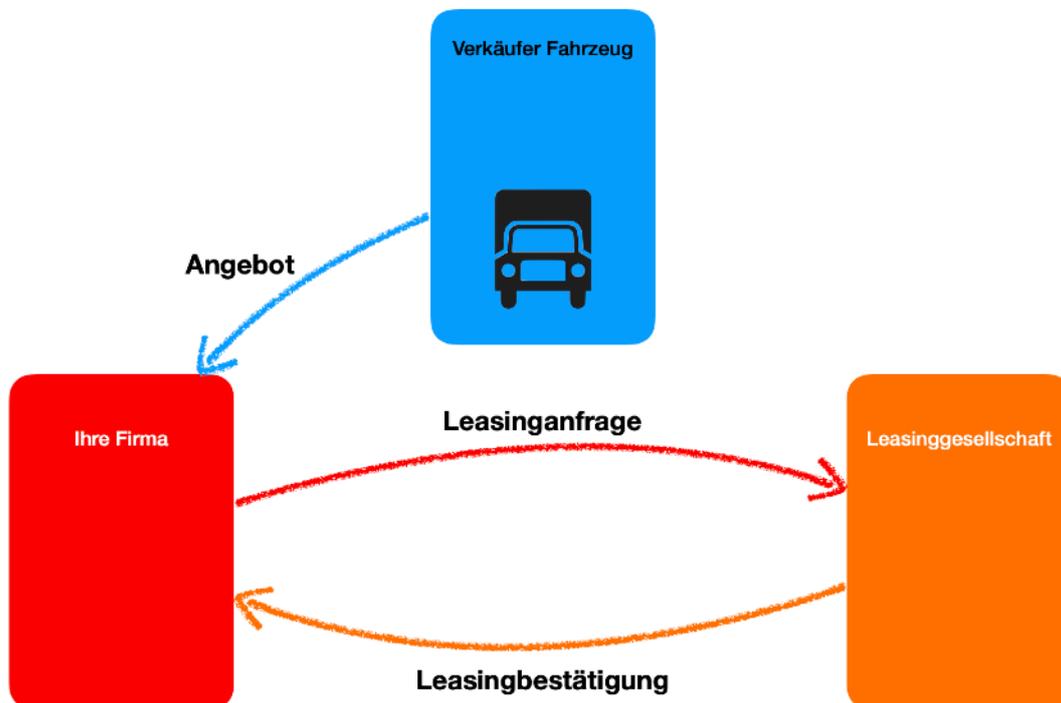




Sie prüfen die Werthaltigkeit mit einer Leasinganfrage. Dafür benötigen Sie:

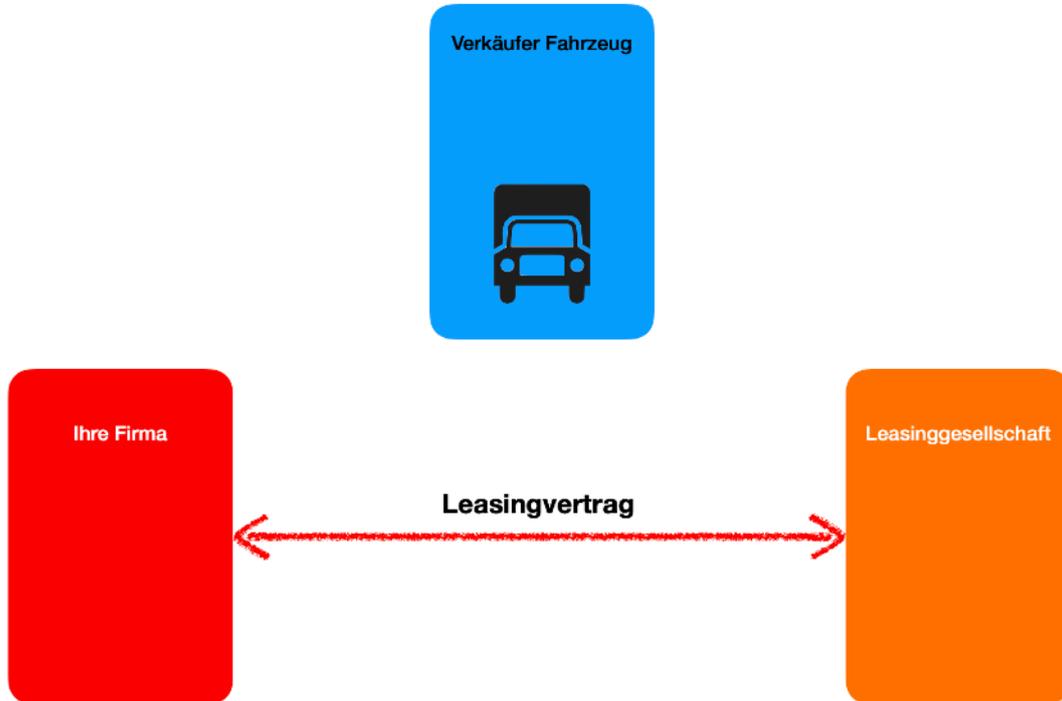
- Firmenname
- Kontaktdaten
- Wohnsitz und Aufenthaltsberechtigung in Deutschland
- Personalausweis, Reisepass oder Aufenthaltstitel
- Angemeldetes Gewerbe
- Angebot des Fahrzeugs
- mindestens 20% des Kaufpreises

Die Leasinganfrage können Sie zum Beispiel hier stellen: <https://www.fivewi-finanzierung.de/transportunternehmen/#Anfrage>

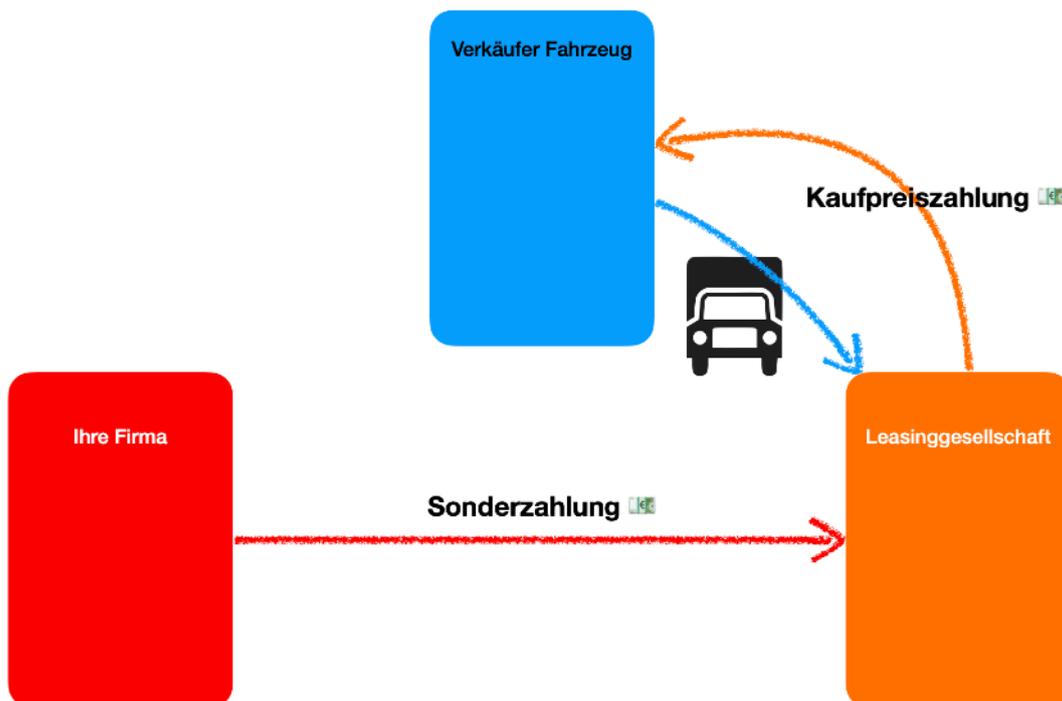




Nachdem Sie die Leasingzusage erhalten haben, schließen Sie einen Kaufvorvertrag und einen Leasingvertrag.



Sie zahlen die Sonderzahlung und die Leasinggesellschaft kauft das Fahrzeug.





Damit wurde die Leasinggesellschaft Eigentümerin des Fahrzeugs.



Die Leasinggesellschaft überlässt Ihnen das Investitionsgut zur Nutzung und Sie zahlen monatlich Leasingraten.





Am Ende zahlen Sie eine vereinbarte Schlussrate und kaufen damit das Investitionsgut zurück.



Als Endzustand besitzen Sie also das Fahrzeug.

Finanzierungsquelle Leasing

Unsere Empfehlung zur schnellen und unkomplizierten Finanzierung ist



Hier die Links zur Webseite:
fivewi Finanzierungen
www.fivewi-finanzierung.de/

Transportunternehmen, Kurierunternehmen, Paketdienste und Speditionen:
www.fivewi-finanzierung.de/transportunternehmen/

Bauunternehmen, Bauhandwerker:
www.fivewi-finanzierung.de/baugewerbe/

Baunebengewerbe, Baumaschinenverleih, Baulieferverkehr:
www.fivewi-finanzierung.de/baunebengewerbe/



Warnhinweise

Dass man mit diesen Finanzierungsmodellen betrügen kann, wissen Berater, Vermittler und Leasinggesellschaften auch. Es macht keinen Sinn, das zu versuchen, da die Beteiligten sehr genau auf Ihre Unterlagen schauen. Es führt sicher zur Strafverfolgung.

Hinweis: Die steuerlichen Aspekte sollte unbedingt auch in Steuerberater ansehen und kritisch reflektieren.

Nachbetreuung

Wir empfehlen Ihnen eine umfassende Finanzierungsberatung, die als Ziel hat, langfristig Liquiditätsprobleme zu vermeiden und die Folgen der teuren Finanzierung zu beseitigen. Nehmen Sie dazu Kontakt zu uns auf.



Peter-Saubert.net
info@Peter-Saubert.net
+49-711-505819-58